

S.ÖZKAN DERMAN

Eskişehir / Tepebaşı / Sazova

CV Güncelleme: 14.05.2018 (Bugün)

(+90) 532 653 17 48

(+90) 222 324 10 32

oderman26@myinet.com



- » 42 Yaşında (27.04.1976)
- » Erkek - Bekar
- » Uyruk: Türkiye
- » Sigara Kullanımı: Evet
- » Engellilik: Hayır
- » Ehliyet: B
- » Askerlik: Tamamlamış
- » Ulaşılamadığında:
Hikmet Derman
(+90) 532 653 17 48

YETKİNLİKLER

YABANCI DİLLER (1)

İngilizce

BİLGİSAYAR BİLGİLERİ (1)

MS Office Forms...

SERTİFİKALAR (1)

Oracle Financial ... Yıl:



İŞ DENEYİMLERİ (14 Yıl 9 Ay - Çalışmıyor)

- Odak Kozmetik Ltd.Şti. 4 Yıl (Mart 2014 - Mart 2018)
Yönetim
Türkiye çapında zincir kozmetik mağazaları olan şirkette Mağaza yöneticiliği depo ile mağa...
- İSMAR MARKETLER ZİNCİRİ A.Ş. 1 Yıl 1 Ay (Ocak 2013 - Şubat 2014)
Yönetim
Zincir mağazaları olan şirkette Merkez Mağaza Müdürü olarak görev yaptım.Mağazaların stok...
- Zeytinoğlu Holding A.Ş. - Eskişehir 6 Yıl 3 Ay (Eylül 2006 - Aralık 2012)
Üst Düzey Yönetici

...+1



EĞİTİMLER (Üniversite)

- Kamu Yönetimi Eylül 1996 / Haziran 2000
Anadolu Üniversitesi
5 / 4.00
- Sosyal Bilimler Eylül 1991 / Haziran 1994
Süleyman Çakır Lisesi
5 / 4.00



TERCİHLER

- » Sektörler Akaryakıt/Petrol ve ürünleri, Enerji, Gıda, Hızlı Tüketim Malları, Mağazacılık / Perakendecilik
- » Bölümler Yönetim
- » Pozisyonlar Koordinatör, Müdür, Müfettiş, Sorumlu, Takım Lideri, Yönetici, Yönetmen
- » Ücret Beklentisi Belirtilmemiş
- » Çalışma Şekli Tam Gün
- » Özel Tercihler Şehir içi Taşınabilir, Yurtiçi Taşınabilir, Yurtiçi Seyahat



İŞ DENEYİMLERİ (14 Yıl 9 Ay - Çalışmıyor)

Odak Kozmetik

4 Yıl (Mart 2014 - Mart 2018)

Ltd.Şti.

Yönetim

Türkiye çapında zincir kozmetik mağazaları olan şirkette Mağaza yöneticiliği depo ile mağazalar arası stok yönetimi personel alımı ve eğitimi konusunda çalışmalarda bulundum.Şirketin sektör değiştirerek mağazalarını tasviye etmesi nedeni ile görevimden ayrıldım.

Kozmetik / Yönetim / Yönetici

İSMAR MARKETLER ZİNCİRİ A.Ş

1 Yıl 1 Ay (Ocak 2013 - Şubat 2014)

Yönetim

Zincir mağazaları olan şirkette Merkez Mağaza Müdürü olarak görev yaptım.Mağazaların stok sipariş ve yönetimi konusundaki çalışmalarında bulundum.Şirketin CarfourSa grubuna satılmasından dolayı ayrıldım.

Mağazacılık / Perakendecilik / Yönetim / Mağaza Müdürü

Zeytinoğlu Holding A.Ş - Eskişehir

6 Yıl 3 Ay (Eylül 2006 - Aralık 2012)

Üst Düzey Yönetici

2002 yılında Satış Pazarlama ve Müşteri ilişkileri sorumlusu olarak göreve başladığım şirketlerde 2008 yılı sonunda 10

adet akaryakıt istasyonunun istasyonlar sorumlusu genel koordinatörlüğü görevlerinde

bulundum.İstasyonlara ait 10 adet tesisin lokanta market ve akaryakıt istasyonlarının işletiminde üst düzey yönetici olarak görev yaptım.İlgili

istasyonların satın alma satış sonrası müşteri takibi personel alımı ve yönetimi konularında tek yetkili olarak çalıştım. Şirketin TMSF gurubu yönetimine geçmesinden dolayı görevimden ayrıldım.

Akaryakıt/Petrol ve ürünleri / Yönetim / Koordinatör

İşten Ayrılma Sebebi: Firma İçi Değişiklik

Sarar A.Ş

3 Yıl 5 Ay (Nisan 2003 - Eylül 2006)

Akaryakıt İstasyon Müdürü

Şirkete ait BP-TP-PETROL OFİSİ istasyonlarında İstasyon Müdürü olarak görev yaptım.Zeytinoğlu grubundan gelen iş teklifini değerlendirerek bu gruba transfer oldum.

Akaryakıt/Petrol ve ürünleri / İstasyon / Yönetici



EĞİTİMLER (Üniversite)

Üniversite - Anadolu Üniversitesi

Eylül 1996 / Haziran 2000

İktisat Fakültesi - Kamu Yönetimi

Örgün Öğretim / Türkçe

Durumu : Mezun (5 / 4.00)

Burs Yok

Çift Anadal / Yan Dal Evet

Fakülte / Enstitü İletişim Fakültesi

Bölüm Halkla İlişkiler ve Tanıtım

Mezuniyet Derecesi 4.00

Lise - Sosyal Bilimler - Süleyman Çakır Lisesi
Örgün Öğretim / Türkçe

Eylül 1991 / Haziran 1994

YABANCI DİLLER

- İngilizce : Okuma: İyi Yazma: İyi Konuşma: Orta

BİLGİSAYAR BİLGİLERİ

- Donanım & Ofis Prog.
MS Office Forms Server Çok İyi 5+ Yıl

SERTİFİKALAR

- Oracle Financial Applications Certified Consultants - Yıl:
Kurum: - Sertifika No:

PROJELER

SEMİNER ve KURSLAR

- Petroleum
- Engineering
- Microsoft Office
- Project Management
- Oil/Gas
- Energy
- Gas
- Microsoft Excel
- Project Planning
- Strategic Planning
- Change Management
- Project Engineering
- Onshore
- Commissioning
- Customer Service
- Negotiation
- Management
- Offshore Drilling
- Procurement

• Microsoft Word

Tek Düzen Hesap Planı Uygulama Semineri, , Eskişehir

Maliyet Muhasebesi, Eskişehir

MS OFFICE Kursu Eskişehir

Kalite Sistemleri ve Sektörel Firmalar seminerleri

İç tetkik- Kalite verilen hizmetlere ait bir çok başarı ve eğitim sertifikaları

Koordinatörlüğünü yapmış olduğum akaryakıt istasyonlarında belirli periyotlarla yapılan gizli müşteri ve verilen istasyon ve market satış hedeflerine dair bir çok bölge birinciliği ve ikinciliğim bulunmaktadır.

Halen iki araştırma şirketine istenilen konular ile ilgili araştırma anketi hazırlamaktayım ve bir araştırma şirketinde de gizli müşteri olarak görev yapmaktayım.

Yetkinlik Bazlı Mülakat Teknikleri Eğitimi

Lojistik ve Tedarik Zinciri Yönetimi

Temel Bütçeleme Eğitimi Kavramlar, Süreçler, Uygulamalar

Satın Alma Yönetimi ve Teknikleri

Temel Muhasebe Eğitimi

Müşteri Kaybı Yaşanmadan Alacakların Hızlandırılması Ve Tahsilat Zorluklarının Çözümü

Satınalma ve Tedarik Zinciri Yönetimi Sertifika Programı

Depo ve Stok Yönetimi Eğitimi

Etkili Pazarlık ve Müzakere Teknikleri Eğitimi

Zaman Yönetimi

Raporlama ve Rapor Yazım Teknikleri

Müşteri İlişkileri Yönetimi ve Müşteri Analiz Teknikleri

Satış Becerileri Eğitimi

Maliyet Muhasebesi Eğitimi

Stratejik Satınalma Yönetimi Eğitimi

Satınalma'da İleri Yönetim Teknikleri Eğitimi

Yöneticilik Sertifika Programı

Zor İnsanlarla Başa Çıkma, Zor Durumlarda Stres Yönetimi Eğitimi

Müşteri Kaybı Yaşanmadan Alacakların Hızlandırılması Ve Tahsilat Zorluklarının Çözümü

CRM Sertifika Programı

Yöneticilik ve Yönetim Becerileri

Satın Alma Yönetimi ve Teknikleri

İşletmelerde Bütçe Sistemleri ve Bütçe Yönetimi Eğitimi

Depo ve Stok Yönetimi Eğitimi

Etkili Pazarlık ve Müzakere Teknikleri Eğitimi

Yetkinlik Bazlı Mülakat Teknikleri eğitimi

Davranış Çözümleriyle Mülakat Yönetimi Eğitimi



HOBİLER

Seyahat etmek müzik dinlemek teknolojik gelişmeleri takip etmek

DİĞER BİLGİSAYAR BİLGİLERİ

Akaryakıt ve market sektörüyle ilgili tüm programlara hakimim.bunun dışında micromax. omega ve perakende mağazacılıkta kullanılan programlara hakimim.

REFERANSLAR

Umut Kotan Petrol Ofisi-Bölge Müdürü Yatırım Mühendislik
05558707053 - umutk@poas.com.tr

Aydın Bandırma Odak Ltd. Şti Yönetim kurulu başkanı
05322412140

Sadettin Çakmak TP Bölge Müdürü
05309156265

A.Hulusi Mengüç Emzet A.Ş-Zeytinoğlu A.Ş Genel Müdür
05322411026

Kadri Ülküsever Sarar A.Ş Genel Müdür
053223969120

KİŞİSEL ÖZELLİKLER

- Yaratıcı ve orijinal fikirlidir ancak mantık doğrultusunda karar alır. Tahminlerle iş yapmaz.
- Planlı, programlı, problem çözücüdür. Zamanını iyi kullanır.
- Sonuç odaklı çözüm üretir, hızlı ama sağlamcudur.
- Çevresindeki tüm kişilerin potansiyellerini sonuna kadar kullanır.
- Yeraldığı projelerde finans ve operasyonu aynı anda planlar, uygular.
- Önemli olan kural prosedürlere bağlı kalır, istekleri değerlendirir.
- Üst yönetim tarafından kolay kontrol edilebilir, değişime ikna edilebilir.
- Yaptığı işin sonucu rahatlıkla takip edilebilir.
- Doğru yerlere doğru standartları yerleştirme, oluşturma becerisine sahiptir.
- Düşünce odaklıdır, bu nedenle tereddütler yaşayabilir.
- Çevresindeki tüm işlerle ilgili bilgi sahibi olmak, ne olup olacağını farkında olmak ister.
- İnsan faktörü ve önsezilerden çok veriye önem verir